

INVITACIÓN PÚBLICA VA-DSL-009-2023
ANEXO B
MATRIZ DE RIESGOS CONTRACTUALES

Descripción del riesgo	Tipología	Calificación (Probabilidad e impacto)	Sustento de la calificación	Acción de mitigación	Asignación del responsable del riesgo
Deficiencias en definición de especificaciones técnicas y de sondeo de mercado.	Económico	Probabilidad Media; Impacto Bajo	La Universidad cuenta con la asesoría de un Intermediario de Seguros idóneo y con experiencia en el mercado asegurador, en la planeación del proceso contractual se revisan las condiciones y amparos actuales y se actualizan los valores asegurados.	Verificación de los estudios de mercado proyectados por el Intermediario de Seguros, verificación de las condiciones técnicas vigentes y los valores asegurados actualizados.	Universidad
Incumplimiento de los requisitos legales en la celebración del contrato	Operacional	Probabilidad Media; Impacto Alto	Interventoría mensual al cumplimiento de las obligaciones contractuales, definir desde el periodo de planeación de la contratación claramente las condiciones y obligaciones de las partes.	Definición de cláusulas estrictas en cuanto a tiempos de respuesta de la aseguradora referentes a inclusiones, respuestas de demostración de pérdida y cuantía de siniestros	Universidad - Contratista
Revocación del contrato por parte de la Compañía de Seguros	Económico	Probabilidad Baja; Impacto Alto	Definición de cláusulas claras sobre coberturas y amparos, acuerdo de periodos de pago a noventa (90) días.	Solicitar una cláusula de revocación del contrato con el mayor tiempo posible (por ejemplo 150 días)	Universidad - Contratista
Riesgos regulatorios	Operacional	Bajo/ Bajo	No se avizoran modificaciones al régimen legal de los contratos de prestación de servicio o administración de personal ni de tercerización de este	La Aseguradora debe mantenerse permanentemente informada sobre los proyectos de Ley o de Decretos que puedan modificar su actividad e informará inmediatamente al Interventor	Aseguradora
Incumplimiento en los compromisos presentados en la propuesta comercial	Económico	Bajo/Alto	Riesgos: retracto de la oferta por parte del proponente al momento de adjudicación, no suscripción del contrato sin justa causa, retiro de la oferta después de vencido el plazo fijado para la presentación de las ofertas, no ampliación de la vigencia de la garantía de seriedad de la oferta cuando el plazo para la adjudicación se prorrogue, falta de otorgamiento por parte del proponente seleccionado de la garantía de cumplimiento del contrato.	Presentación de Póliza de Seriedad de la Oferta por parte del proponente	Universidad/ Aseguradora